

Existenzgründung aus der Arbeitslosigkeit

Gründungszuschuss, Einstiegsgeld und
andere Fördermöglichkeiten



ZANDURA



ERFOLGSPFAD

Unternehmer in Bewegung



ERFOLGSPFAD

Unternehmer in Bewegung



ZANDURA

Erfolgreiche Existenzgründung aus der Arbeitslosigkeit

ERFOLGSPFAD GmbH
Unternehmensberatung





Robert Ernst

Gründungsberater,
Fachbereich AVGS



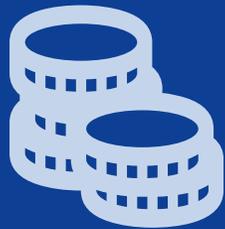
Christian Eckstein

Geschäftsführer,
Gründungsberater



Lebensunterhalt

- Gründungszuschuss
- Einstiegs geld



Finanzierung

- Banken
- Alternative Finanzierungen



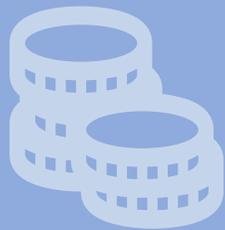
Beratungsförderung

- Aktivierungsgutschein



Lebensunterhalt

- Gründungszuschuss
- Einstiegs geld



Finanzierung

- Banken
- Alternative Finanzierungen



Beratungsförderung

- Aktivierungsgutschein

Gründungszuschuss

Grundlagen

- geregelt in § 93 SGB III
„(1) Arbeitnehmerinnen und Arbeitnehmer, die durch Aufnahme einer selbständigen, hauptberuflichen Tätigkeit die Arbeitslosigkeit beenden, können zur Sicherung des Lebensunterhalts und zur sozialen Sicherung in der Zeit nach der Existenzgründung einen Gründungszuschuss erhalten.“
- dient der Beendigung einer Arbeitslosigkeit
- gedacht zur Überbrückung der Anlaufphase einer Selbständigkeit
- keine Anrechnung der Einkünfte aus selbständiger Tätigkeit
- ist eine Versicherungsleistung → Antragstellung notwendig

Gründungszuschuss

Höhe der Förderung

Phase 1

- 6 Monate ALG I (max. 2.031 € pro Monat, gesamt 12.186 €)
- 6 Monate 300 € Zuschuss pro Monat zur privaten Sozialversicherung
Gesamt max. 13.986 €

Phase 2

- Auf Antrag: Nach Ablauf von Phase 1
- weitere 9 Monate 300 €

Maximale Förderung: 16.686 €

Gründungszuschuss

Voraussetzungen

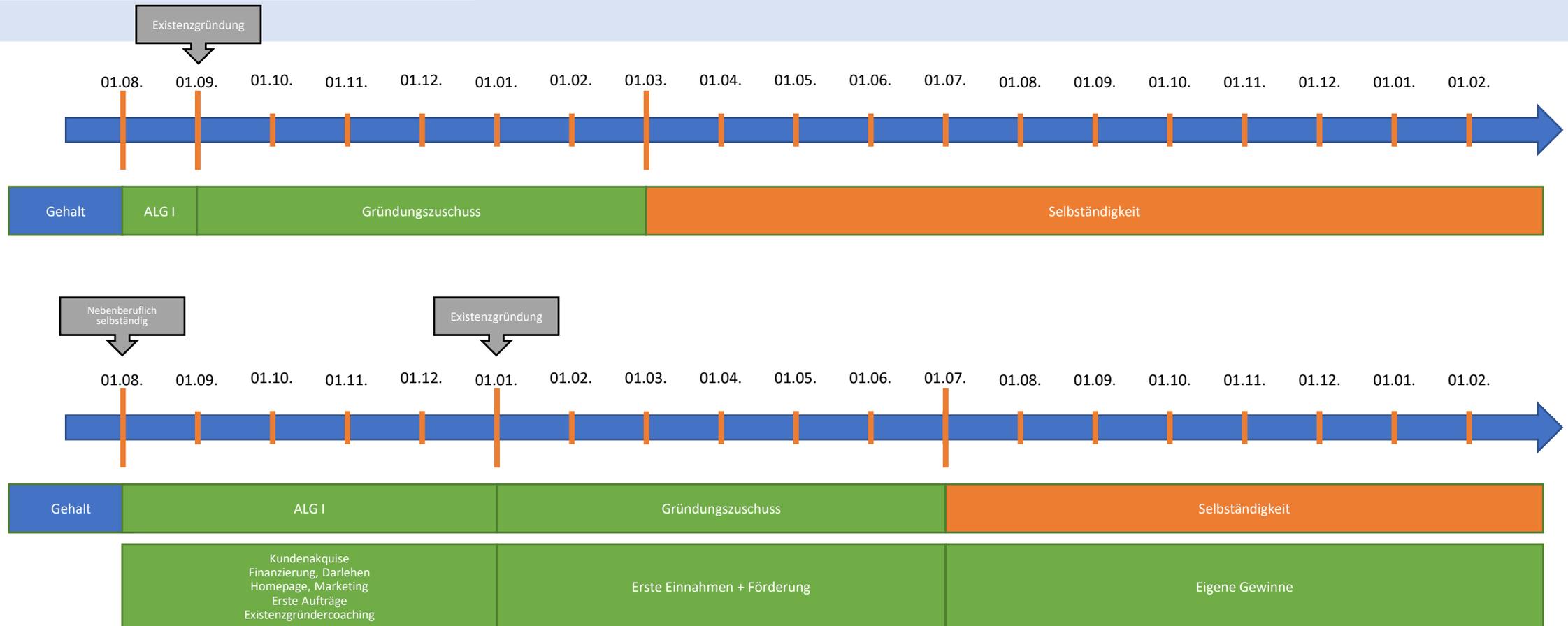
- Existenzgründung soll Arbeitslosigkeit beenden und langfristig eine ausreichende Erwerbsgrundlage bieten
- Fachliche und kaufmännische Eignung des Gründers
- Tragfähige Geschäftsidee
- Mindestens 1 Tag Bezug von ALG I
- Mindestens 150 Tage Restanspruch ALG I
- Bescheinigung der Tragfähigkeit
- Es besteht keine hauptberufliche Erwerbstätigkeit

Gründungszuschuss

Datum der Existenzgründung planen

- Strategische Ziele setzen
- Planvolle Vorbereitung
- Detailplanung
- Bearbeitungszeiten beachten,
z.B. bei Kreditbeantragung (4, 8, 12 Wochen)

Gründungszuschuss



Gründungszuschuss

Notwendige Unterlagen

- Businessplan (15-30 Seiten)
 - Geschäftsidee
 - Eigene Motivation
 - Standort
 - Marketing
 - Kapitalbedarfsplanung
 - Rentabilitätsplanung
 - Liquiditätsplanung
- Lebenslauf, Qualifikationsnachweise, Zeugnisse
- Antragsformulare
- Tragfähigkeitsbescheinigung (Fachkundige Stellungnahme)
 - IHK
 - Steuerberater
 - Banken
 - Unternehmensberater

Gründungszuschuss

Häufige Probleme

- Kosten Fachkundige Stellungnahme
- Gründungszuschuss ist Ermessensentscheidung
- Vermittlungsvorrang

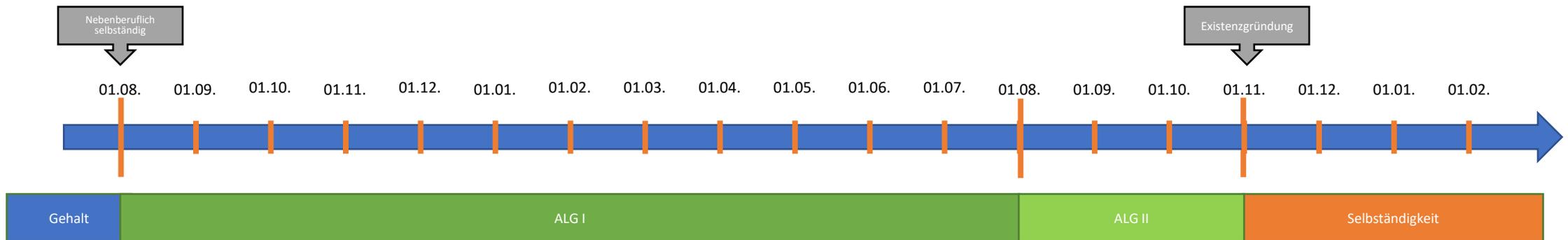
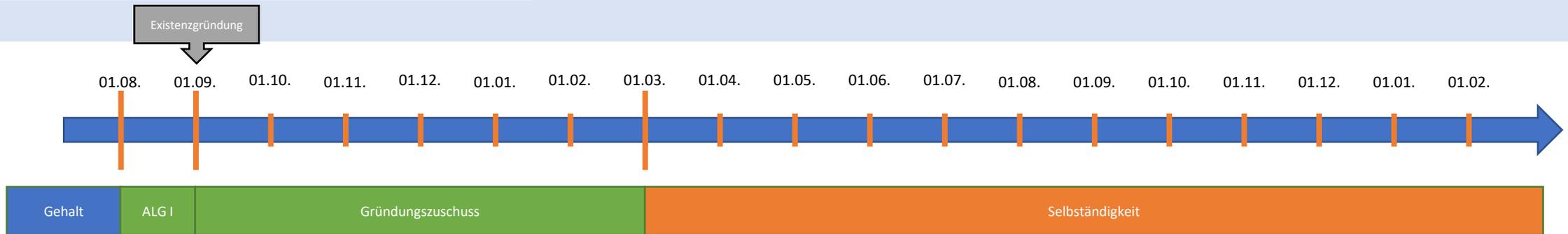
Der Vorrang der Vermittlung nach § 4 Abs. 2 SGB III ist zu berücksichtigen. Die Prüfung des Vermittlungsvorrangs hat stets individuell zu erfolgen und darf nicht dazu führen, dass bestimmte Branchen oder Fachkräfte grundsätzlich von einer Förderung ausgeschlossen werden. Mögliche Kriterien zur Beurteilung des Vermittlungsvorrangs sind:

- Ist eine - möglichst nachhaltige - Integration innerhalb des Alg- Bezugszeitraums realistisch?
- Können sofort oder in absehbarer Zeit Stellenangebote unterbreitet werden?
- Bestehen andere Hemmnisse, die den Integrationserfolg behindern?

Sind zum Zeitpunkt der Beantragung eines Gründungszuschusses auf dem für die Kundin oder den Kunden erreichbaren Arbeitsmarkt keine Stellenangebote möglich, sind die Tatbestandsvoraussetzungen zu prüfen und das Ermessen auszuüben.

- Tragfähigkeitsbescheinigung fehlt
- Antragsformulare

Gründungszuschuss (?)



Förderung aus ALG II

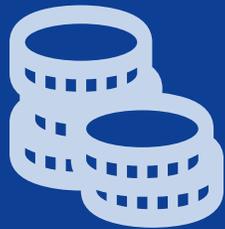
Einstiegsgeld

- Sozialleistung zur Förderung nach Existenzgründung für Bezieher von Arbeitslosengeld II nach SGB II
- Einstiegsgeld ist Ermessensleistung der Jobcenter
- Wird zusätzlich zum Arbeitslosengeld II gezahlt
- Zuschuss bis 5.000 Euro für die Beschaffung von Sachgütern, Werbung, etc.
- Antragstellung analog Gründungszuschuss
 - Businessplan
 - Lebenslauf
 - Qualifikationsnachweise
 - Fachkundige Stellungnahme
- Bei schlechter Bonität: Darlehen vom Jobcenter möglich



Lebensunterhalt

- Gründungszuschuss
- Einstiegs geld



Finanzierung

- Banken
- Alternative Finanzierungen



Beratungsförderung

- Aktivierungsgutschein

Formen der Finanzierung für Existenzgründer

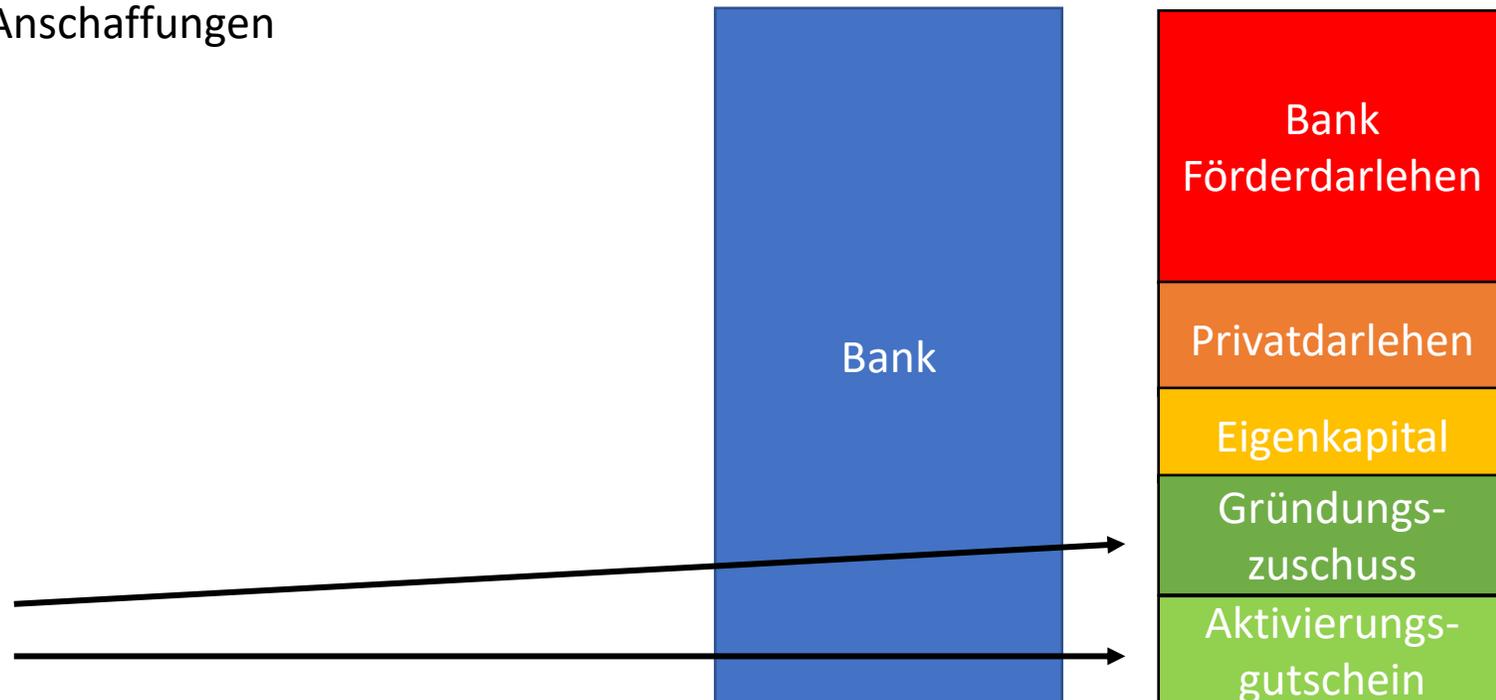
Finanzierung	Vorteile	Nachteile
Eigenmittel	Schnell verfügbar Keine Kosten	Eigener Puffer wird verringert
Darlehen von Familie und Freunden	Schnell verfügbar Wenig Bürokratie	Persönliche Beziehung könnte leiden
Bankdarlehen	Meist niedrige Zinsen	Viele Dokumente notwendig, evtl. Sicherheiten Hoher Kreditbetrag notwendig
Förderdarlehen, z.B. KfW, nBank, nrw.bank, ...	Niedrige Zinsen Guter Zugang	Viele Dokumente notwendig Lange Antragswege Hoher Kreditbetrag
Crowdfunding	Keine Bankenprüfung	Für die meisten Gründungen nicht interessant
Gründungszuschuss (Agentur für Arbeit)	Rascher Zugang Keine Kosten	Auf 6 Monate begrenzt
Darlehen des Jobcenters	Zinsfrei	Nur bei sehr schlechter Bonität
Mikrodarlehen	Schnell verfügbar, Marktüblicher Zinssatz, Schneller Zugang	Max. 25.000 Euro Evtl. nur über Bürgschaft

Finanzierung

Finanzierungsbedarf

- Summe der notwendigen Anschaffungen
 - Baumaßnahmen
 - Maschinen, IT
 - KFZ, NFZ
- Betriebsmittel
 - Löhne, Gehälter
 - Mieten, Kautionen
 - Waren
 - Marketing
- Liquiditätspuffer
- Eigener Lebensunterhalt
- Externe Beratung

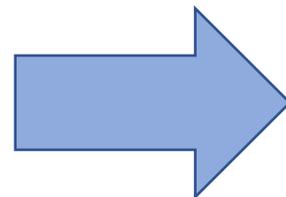
Finanzierungsquellen



Finanzierung

Darlehen über eine Bank

- Kreditsumme = Finanzierungsbedarf
 - Eigenkapital
 - Förderungen
 - + Liquiditätspuffer
- Banken sind bei Existenzgründung immer besonders kritisch und müssen überzeugt werden
- Persönliche Bonität besonders wichtig
- Eingereichte Unterlagen müssen vollständig und makellos sein
- Kleine Kreditsummen für Banken uninteressant
- Evtl. werden Sicherheiten verlangt
- Gründliche Vorbereitung von Seiten des Gründers notwendig



Beratung einholen!

Finanzierung

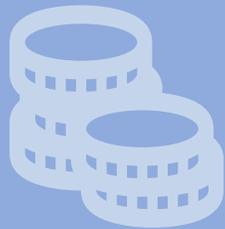
Tipps

- Hausbank erste Anlaufstelle
- Keine Massenanfragen starten (jede Anfrage erzeugt Schufa Eintrag)
- Teurer Kredit meist besser als gar kein Kredit
- Möglichkeit eines Verbraucherkredites prüfen
- Rechtzeitig Kredit beantragen (Bankendarlehen 4 Wochen, Förderdarlehen 8-12 Wochen)
- Bei Eile: keinen Förderkredit beantragen
- Kreditsumme (v.a. Liquiditätspuffer) ausreichend dimensionieren
- Gründungsberater einbeziehen



Lebensunterhalt

- Gründungszuschuss
- Einstiegs geld



Finanzierung

- Banken
- Alternative Finanzierungen



Beratungsförderung

- Aktivierungsgutschein

Beratungsförderung

- **Aktivierungsgutschein (AVGS) über Agentur für Arbeit oder Jobcenter**
- **Grundlage: § 45 Abs. 1 Satz 1 Nr. 4 SGB III - Heranführung an eine selbständige Tätigkeit**

Geeignet für:

- Existenzgründer, die aus der Arbeitslosigkeit heraus ein Unternehmen gründen wollen
- Sozialversicherungspflichtig Beschäftigte, die von Arbeitslosigkeit bedroht sind und sich selbständig machen wollen

Ablauf:

- Einzelcoaching durch Gründungsberater bzw. Unternehmensberater
- individuelle Terminvereinbarung
- Coachingdauer 2 bis 8 Wochen
- Durchschnittliche Maßnahmedauer ca. 4 Wochen
- In Voll- oder Teilzeit möglich
- Laufender Einstieg möglich mit 14 Tagen Vorlauf
- Maximal 100 Stunden

Beratungsförderung



ERFOLGSPFAD 
Unternehmer in Bewegung

**Hybrid-Einzelcoaching
Existenzgründung**

Maßgeschneiderte Hybrid-Maßnahme
zur Existenzgründung aus der Arbeitslosigkeit
ohne finanzielle Eigenbeteiligung

§ 45 Abs. 1 Satz 1 Nr. 4 SGB III
Heranführung an eine
selbständige Tätigkeit

www.erfolgspfad.de

 **AZAV
Trägerzulassung**
Nach SGB III und AZAV
zugelassener Träger der
Durchführung von Maßnahmen
der Arbeitsförderung
www.tuv-sud.de/tra-zert

Beratungsförderung

Überprüfung Gründereignung

- Plausibilitätsprüfung
- Gründereignung
 - Neigung, Talent
 - Wunscherfüllung
 - Leidenschaft
- Prüfung Geschäftsidee
- Soll-Umsatzberechnung und Machbarkeit
- Potentiale



Businessplan Basis (Textteil)

- Entwicklung der Geschäftsidee
- Potentiale entdecken
- Businessplan aufstellen
 - Textteil
 - Investitionsplanung
 - Unternehmerperson



Businessplan Aufbau (Zahlenteil)

- Finanzierungsbedarf ermitteln
- Finanzierungskonzept aufstellen
- Stresstest Businessplan
- Rentabilitätsvorschau und Liquiditätsplanung



Businessplan Aufbau II: Digitale Unternehmensstrategie

- Prozesse und Abläufe digital umsetzen
- Marketing im Online-Bereich
- Social Media im Marketing-Mix
- Businessplan auf digitale Strategie überprüfen



Grundwissen Selbständigkeit

- Konzeptverfeinerung
- Kundenakquise
- Personalführung
- Personalpolitik
- Unternehmensorganisation
- Buchführung
- Vorbereitung Bankgespräch
- Businessplanoptimierung



Marketing

- Marketing-Strategie
- Marketing-Mix
- Internet-Marketing
- Kundenakquise
- Tools im Marketing
- Kosten von Marketingmaßnahmen
- Marketingmaßnahmen effektiv planen

